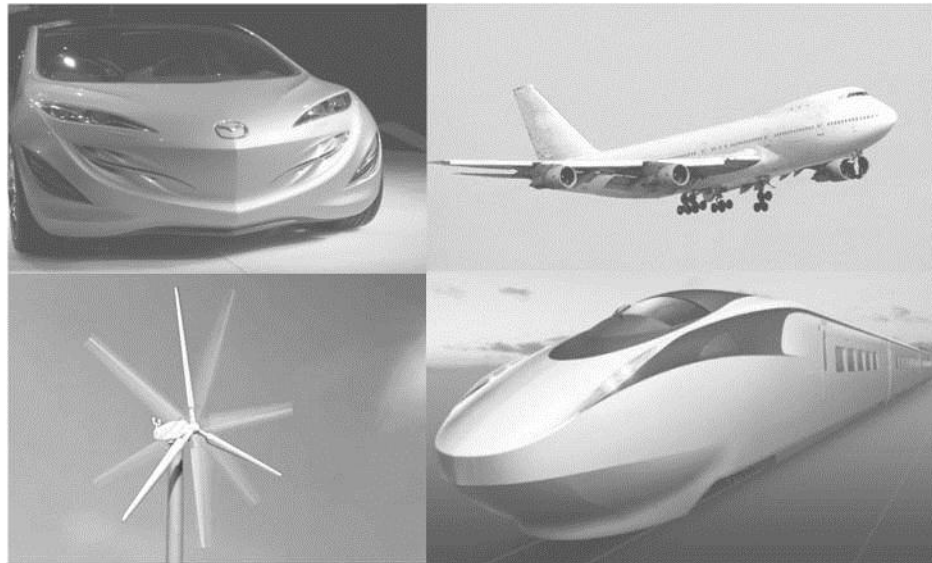




**Team Auto
Consulting**



A Team of Experts

Who are we ?

- **Team Auto Consulting** is a consulting company gathering all the specific expertise of the automotive world. Team Auto Consulting covers all functions from design, product manufacturing, logistic, sales, services, and marketing; according to the latest and highest quality standards.
- **Team Auto Consulting** offers tailored teams, from single consultant to multi-functional task force, with a longstanding multicultural experience.
- **Team Auto Consulting** provides transfer of «Best Automotive Practices» to Aerospace, Railway and Energy industries.



Our originality

A **collective expertise** to enhance
your **performance**

The high skills and comprehensive automotive experience of all our consultants allow us to :

- Provide a customized service in all fields, whether specific or cross functional
- propose an **innovative** and **customized consulting approach** through dedicated and specific **modules**



Our values



EXPERIENCE

Know-how of senior consultants



WORK ETHICS

Commitment through enterprise organization chart



PRAGMATISM

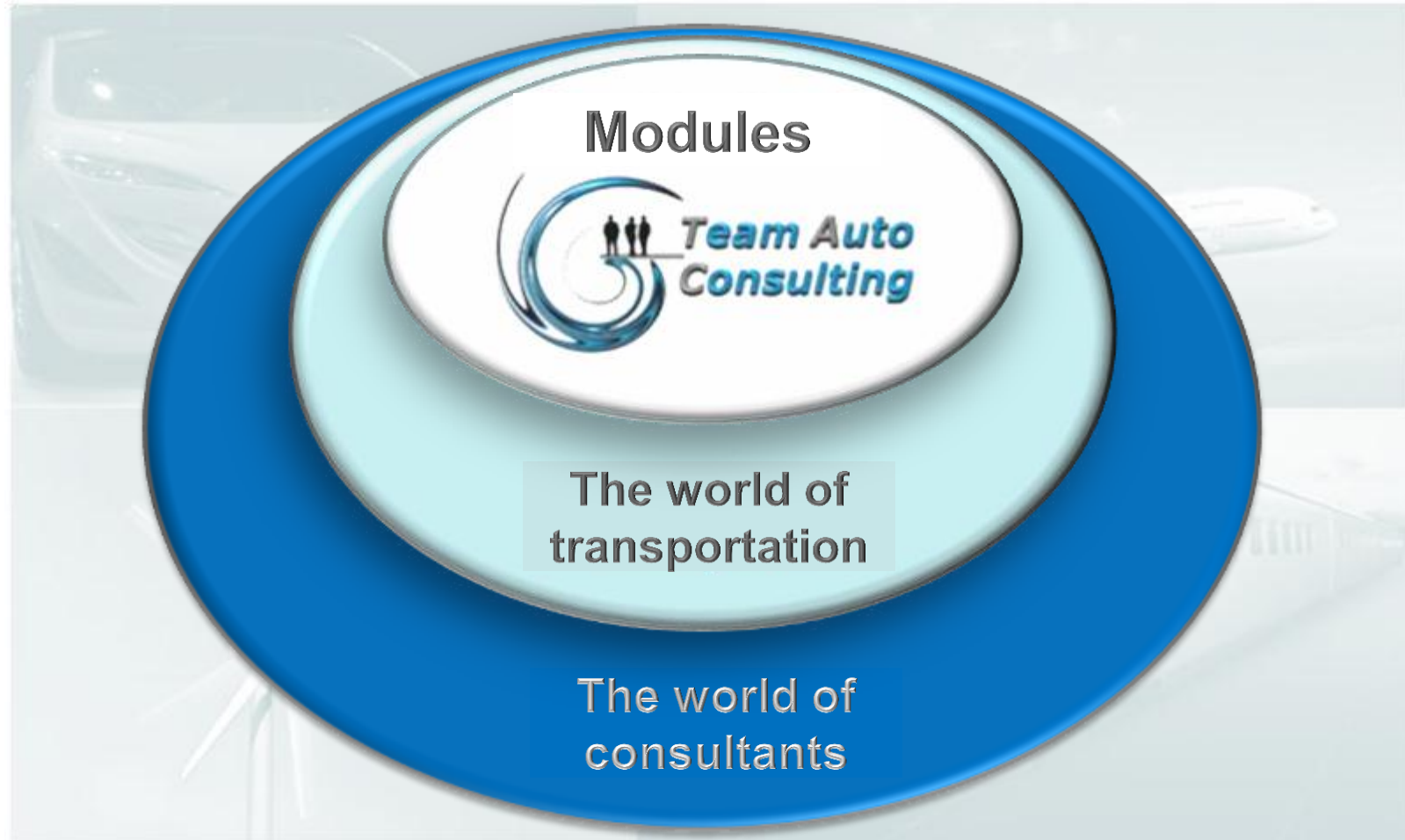
Direct operational skills

ADAPTABILITY

Spot or long term support, realized with one partner or in teamwork



Our position in the world of consultants



« Modules » and « Bricks »

A

MODULE

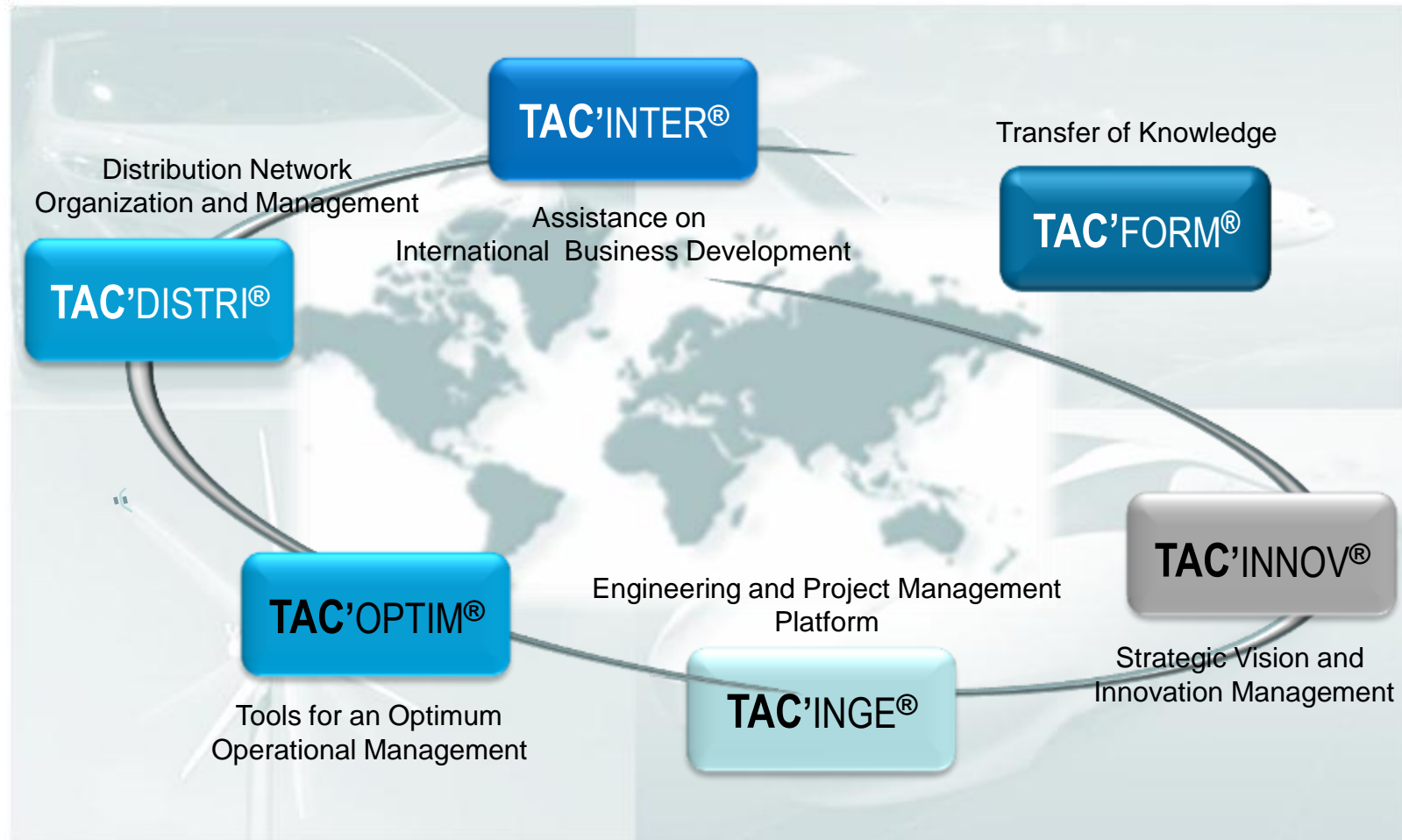
Brick

is a structured system consisting of several “**Management Bricks**” that form a coherent tool that serves a common purpose

A module can be run as a whole or as parts (bricks) .



Team Auto Consulting's offer : The major modules



Bricks and Modules specifications



Description File

Team Auto Consulting module : **TAC'INNOV®**

Conduire les PME-PMI vers une vision stratégique, Générer l'innovation et organiser son déploiement.

Présentation

C'est un accompagnement stratégique d'une entreprise, qui fait de la mobilisation des ressources, l'innovation pour assurer l'avenir un rôle primordial pour assurer la pérennité de l'entreprise.

Les points forts:

- Une méthodologie unique et originale associée à un processus et des outils spécifiques permettant de découvrir et sécuriser les axes d'innovations les plus pertinents.
- Une équipe à service élargi et des experts métier pour accompagner les entreprises dans le déploiement de vos axes d'innovation.

Nos compétences:

- Rédiger des plans de cœur de compétence / zone compétitive des entreprises.
- Établir un état des lieux de l'activité de développement et identifier les points forts et les points faibles du processus d'innovation.
- Mettre en œuvre et faire évoluer les stratégies d'une équipe autour d'une méthodologie adaptée au partage de l'innovation, cohérente avec la vision stratégique de l'entreprise.
- Assurer la représentation des nouveaux marchés sur vos produits innovants par une approche originale (analyse des risques).

Secteurs d'intervention:

- Industrie sans secteur (automobile, aéronautique et spatial, ferroviaire, maritime, énergie, nucléaire, équipement, biens de consommation, électronique, aéronautique, produits logiciels, etc.)

Exemples de prestations réalisées:

- Identification du cœur de compétence d'un équipementier automobile de rang 1.
- Diagnostic des risques, opportunités, à 3 ans. Création d'un modèle des stratégies d'accompagnement marketing sur un site d'exportation.
- Recensement stratégique de l'activité d'une PME innovante sur son cœur de compétence, dans le domaine du confort automobile → restructuration complète de la grande filiale, reorganisation de l'activité R&D et accompagnement marketing client.


Outils utilisés:

- Quali méthodologie général
- Logiciel TAC'INNOV® 2010
- Plan d'accompagnement et d'exportation
- Cartographie heuristique
- Tableau de bord Clienting 4.0
- Utiliser les équipes INNOV & INNOV

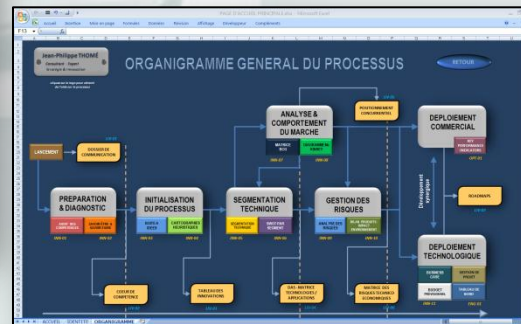
L'auteur

Jean-Philippe THOMÉ

TAC'INNOV® 1452203




Method Guidelines



Team Auto Consulting

Module **TAC'INNOV®**

Vision stratégique et gestion de l'innovation dans les PME-PMI

GUIDE METHODOLOGIQUE

2^{ème} partie : Outils opérationnels

Jean-Philippe THOMÉ
Consultant senior
Expert en Marketing et Innovation

Pour importer la table, l'interface soumise à la gestion constante de la connaissance internationale. Elle sera considérée la forme d'innovation.

Pour connaître les outils à long terme, une société doit être en mesure d'être plus innovante et de nouvelles prestations, qualitativement meilleures, plus complètes et toujours plus individualisées.



Computer Tools

Plan de relance Innovation 2010

MANAGEMENT

BROWNES S.A.S. Plan de relance Innovation 2010

GRAPHIQUE Mac KINSEY

TAC'INNOV®
Auteur : Jean-Philippe THOMÉ
Date : 02/07/2010
INN-08

SEGMENTS ANALYSES

Segment	Description
S1	Seg1
S2	Seg2
S3	Seg 3
S4	Seg 4
S5	Seg 5
S6	Seg 6
S7	Seg 7
S8	Seg 8
S9	Seg 9
S10	Seg 10

ATTRACTIVITE DU MARCHÉ

Graphique à 4 quadrants montrant l'attractivité du marché et le développement.

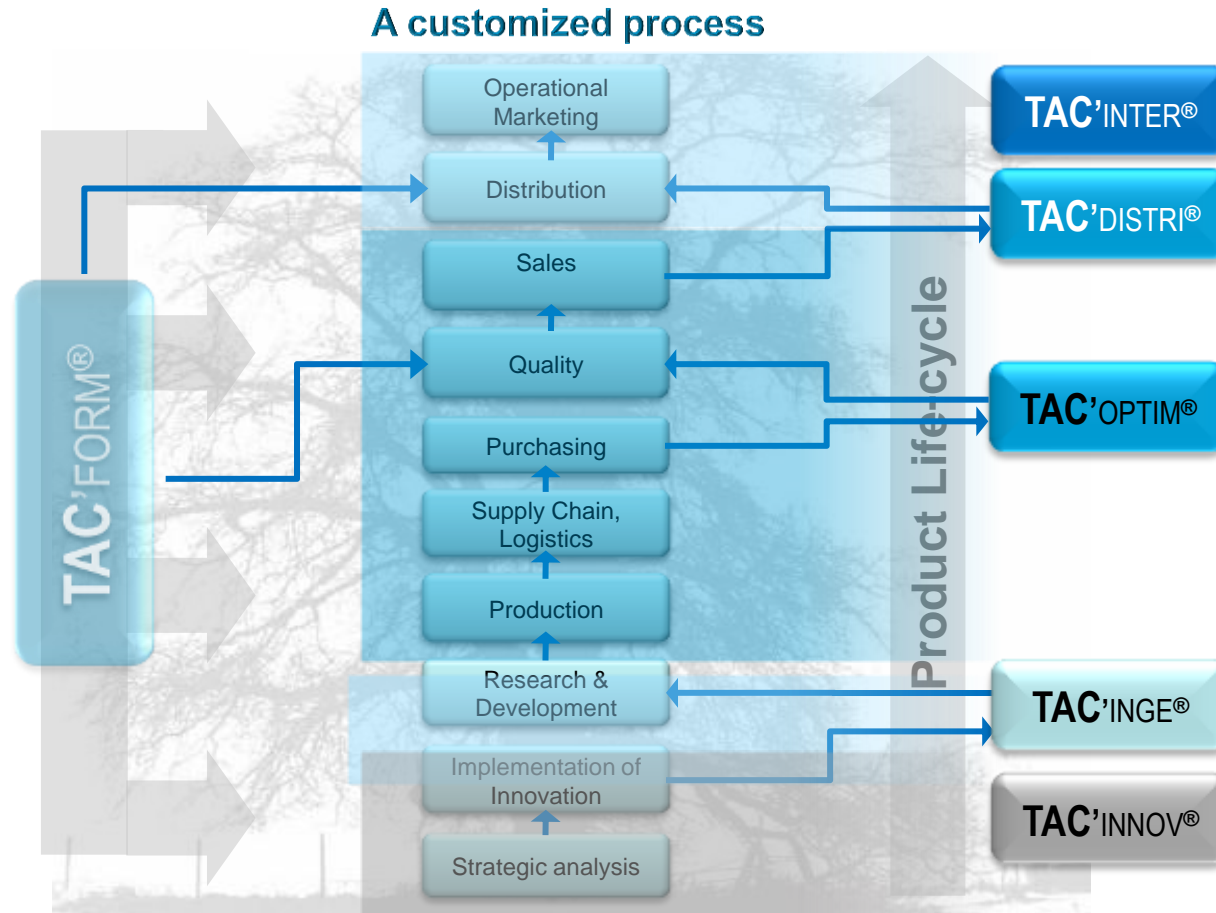


Our Services



A team of experience

Global *Team Auto Consulting* offer Implementation of both **modules** and **services**



A team of experience

The global offer *Team Auto Consulting* and the **Sustainable development**

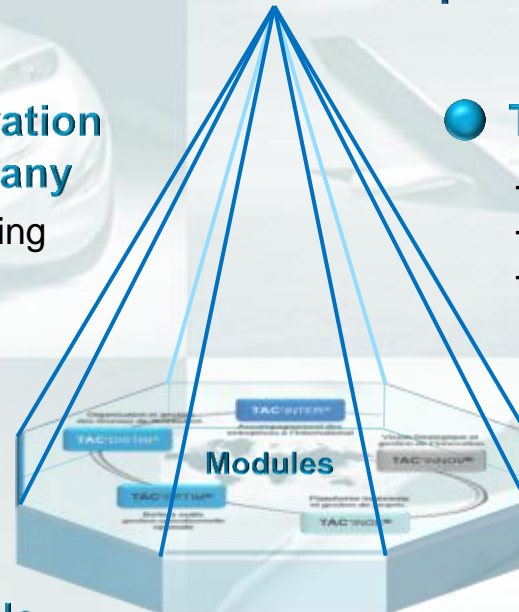
Sustainable development

● Strengthen the innovation capacity of the company

- Competitors benchmarking
- Training, support

● The stakes ethics- related

- Human resources management
- Staff motivation
- Image



● Self-assessment scale

- Carbon footprint assessment
- Energy assesment

● The actors

- Human resources
- Employees
- Suppliers
- Labor unions



The global offer *Team Auto Consulting* : Looking for Productivity

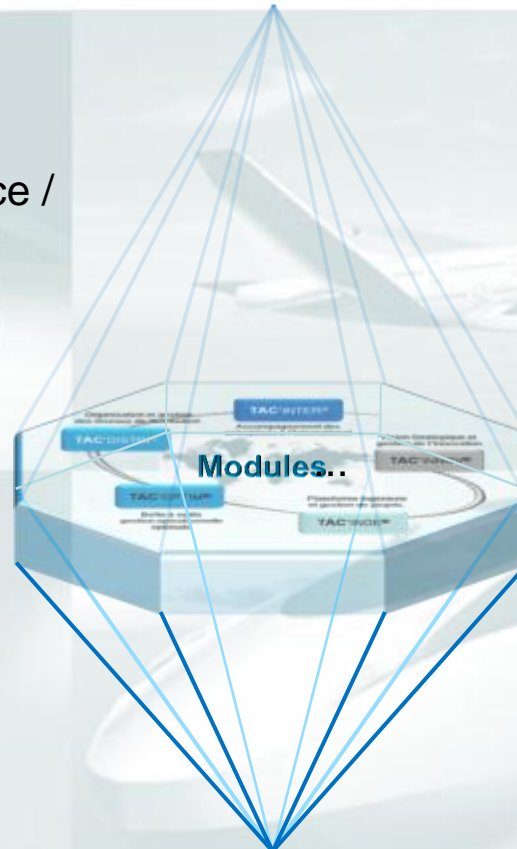
- **New concept** Product / Manufacturing / Services / Price / Quality / Distribution ...



- ... supported by a **New business**



- Leads to a **new offer** at the bottom edge of segment or creates a new segment



Cost cutting

on an existing value chain



No challenging of the offer or the business model

Productivity Strategy " Low cost "



A team of experience

Our objectives

- To implement and manage innovations
- To improve your market visibility
- To reveal your hidden potential
- To introduce and train for best practices
- To break in new markets (innovation)

“To be together ... a booster for growth and performance ”



Contacts

Do not wait any longer, get in touch now

● **Contacts**

Team Auto Consulting

Didier PEBORDE,
President

+33 6 23 07 77 40
didier.peborde@tacsas.com

Brigitte DEPARTE,
Vice-president

+33 6 73 48 41 71
brigitte.departe@tacsas.com

Christian GARAULT,
Vice-president

+33 6 07 50 00 86
christian.garault@tacsas.com

● Our web site : **www.tacsas.com**



A team of experience